

FISCHBACH

REALTORS & DEVELOPERS

1989

Vous avez l'esprit commercial ?

Nous sommes à la recherche d'un(e)

CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E) en immobilier

A temps plein

Missions

- Vente
- Locations
- Estimations
- Apporteur d'affaires
- Conseils
- Recherche de nouveaux mandats
- Familiarisation des différents cahiers des charges
- Tâches extra-immobilières en équipe

Profil requis

- Présentation accueillante
- Contact aisé avec clientèle
- Études post-secondaires souhaitables
- Luxembourgeois, Français, Allemand, Anglais requis
- Goût pour « le Technique »
- Maturité, dynamisme et bonne culture générale
- Permis B et voiture requis (stationnement aisé)
- Être détenteur du certificat « accès aux professions de l'immobilier »
- Aimer travailler en équipe
- Expérience dans l'immobilier souhaitable
- Bonne diction et conversation facile

Conditions proposées

- Très important portefeuille de biens immobiliers à commercialiser (nouveaux et existants)
- Société à très bonne renommée avec une longue expérience de 30 ans
- Partenariat avec l'Association N. AREND & C. FISCHBACH (Maisons Loginter et massive-passive)
- Travail enrichissant, intéressant, varié et autonome au sein d'une équipe jeune et dynamique.
- Rémunération attrayante basée sur commissionnement

Nous vous remercions d'adresser votre dossier de candidature avec CV détaillé et photo par e-mail à viviane.welsch@fischbach.lu ou par courrier à :

FISCHBACH Realtors & Developers

298, Avenue Gaston Diderich ■ L-1420 Luxembourg-Belair
fischbach.lu

Tous les dossiers sont traités confidentiellement